

## Business Development Consultant / Support (m/w/d)



### ÜBER UNS

Wir sind eine Boutique Strategy Consultancy, spezialisiert auf internationale Startups in der Life Sciences Industrie mit Fokus auf Medtech und Biotech.

Unser Grundsatz:

*“The expertise and tools of strategy consulting, paired with a hands-on approach of a start-up”.*

Als junges Unternehmen konnten wir seit unserer Gründung kontinuierliches Wachstum verbuchen. Wir arbeiten am Puls der Healthcare-Trends und bringen Innovationen in den deutschen Gesundheitsmarkt.

In enger Zusammenarbeit mit unseren Klienten evaluieren wir das Marktpotential ihrer Produkte, unterstützen bei deren klinischen Validierung und erstellen die erfolgreiche Markteinführungsstrategie.

Das Besondere unserer Dienstleistung ist, dass wir die von uns entwickelten Strategien anschließend im Auftrag des Klienten im deutschen Gesundheitsmarkt umsetzen. Das ermöglicht Dir einen tiefen Einblick in die gesamten Prozesse der Unternehmensentwicklung primär in der Phase des Markteintrittes. Das Einsatzgebiet reicht dabei von der Vorbereitung der klinischen Testung der Produkte bis hin zum Aufbau des Vertriebsnetzwerks.

Bei mediq hast Du die Möglichkeit, Dich und Deine Ideen einzubringen und den Erfolg innovativer Technologien im Markt voran zu treiben. Die Ergebnisse Deiner Arbeit kannst du schon nach kurzer Zeit sehen.

## DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH

- Identifikation und Ansprache von potentiellen Interessenten durch eine Vielzahl von Outbound-Aktivitäten (Cold Calling, E-Mail, Social Media und weitere Formen der Kontaktaufnahme)
- Mitwirken bei Entwicklung und Ausführung von innovativen, strategischen Ansätzen für den Outbound-Bereich um Kunden gezielt zu erreichen
- Weiterverfolgung von Qualified Leads
- Aktive Interaktion mit Kunden und Interessenten mithilfe kreativer Kommunikationsmethoden
- Verwalten und Überwachen deiner Arbeit mithilfe von Hubspot und anderen Tools und -technologien

## QUALIFIKATIONSPROFIL

### DEINE ERFAHRUNG IST GEFRAGT

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Business Development oder Sales Support
- Sichere Microsoft Office und CRM-Kenntnisse
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Affinität zur Healthcare und Life Sciences Branche von Vorteil
- Empathie mit außergewöhnlichen Kommunikationsfähigkeiten
- Ausgeprägter Erfolgswillen, Hartnäckigkeit und Verlässlichkeit
- Strukturierter Arbeitsstil
- Hohe Eigenverantwortlichkeit und unternehmerisches Denken
- Reisebereitschaft

### DEINE BENEFITS

- Direkte Zusammenarbeit mit dem C-Level-Management aus einer Vielzahl an internationalen Startups
- Großer Freiraum bei der Mitwirkung von Salesstrategien
- Anerkannte Experten diverser Disziplinen sind Teil deines Projektteams
- Kleine Teams mit flachen Hierarchien und offener Kommunikation
- Bei guter Performance schneller Aufstieg möglich
- Modernes Büro im Herzen des Finanzviertels Frankfurts
- Flexible Arbeitszeiten (inkl. Home-Office)



**DEIN KONTAKT**  
**WIR FREUEN UNS AUF**  
**DEINE BEWERBUNG MIT**

- Anschreiben
- Lebenslauf
- Zeugnissen und Zusatzqualifikationen
- Angabe deiner Gehaltsvorstellung
- Frühestmöglicher Eintrittstermin

PER E-MAIL AN

**Markus Günther**

[m.guenther@innovationexperts.de](mailto:m.guenther@innovationexperts.de)

T +49 (0)173.545 6819

mediq Innovation Experts GmbH  
Neue Mainzer Str. 82  
60311 Frankfurt am Main  
[innovationexperts.de](http://innovationexperts.de)