

ÜBER UNS

Wir sind eine Boutique Strategy Consultancy, spezialisiert auf internationale Startups in der Life Sciences Industrie mit Fokus auf Medtech und Biotech.

Unser Grundsatz:

“The expertise and tools of strategy consulting, paired with a hands-on approach of a start-up”.

Als junges Unternehmen konnten wir seit unserer Gründung kontinuierliches Wachstum verbuchen. Wir arbeiten am Puls der Healthcare-Trends und bringen Innovationen in den deutschen Gesundheitsmarkt.

In enger Zusammenarbeit mit unseren Klienten evaluieren wir das Marktpotential ihrer Produkte, unterstützen bei deren klinischen Validierung und erstellen die erfolgreiche Markteinführungsstrategie.

Das Besondere unserer Dienstleistung ist, dass wir die von uns entwickelten Strategien anschließend im Auftrag des Klienten im deutschen Gesundheitsmarkt umsetzen. Das ermöglicht Dir einen tiefen Einblick in die gesamten Prozesse der Unternehmensentwicklung primär in der Phase des Markteintrittes. Das Einsatzgebiet reicht dabei von der Vorbereitung der klinischen Testung der Produkte bis hin zum Aufbau des Vertriebsnetzwerks.

Bei mediq hast Du die Möglichkeit, Dich und Deine Ideen einzubringen und den Erfolg innovativer Technologien im Markt voran zu treiben. Die Ergebnisse Deiner Arbeit kannst du schon nach kurzer Zeit sehen.

DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH

- Identifikation und Ansprache von potentiellen Interessenten durch eine Vielzahl von Outbound-Aktivitäten (Cold Calling, E-Mail, Social Media und weitere Formen der Kontaktaufnahme)
- Mitwirken bei Entwicklung und Ausführung von innovativen, strategischen Ansätzen für den Outbound-Bereich um Kunden gezielt zu erreichen
- Weiterverfolgung von Qualified Leads
- Aktive Interaktion mit Kunden und Interessenten mithilfe kreativer Kommunikationsmethoden
- Verwalten und Überwachen deiner Arbeit mithilfe von Hubspot und anderen Tools und -technologien

QUALIFIKATIONSPROFIL

DEINE ERFAHRUNG IST GEFRAGT

- Empathie mit außergewöhnlichen Kommunikationsfähigkeiten
- Ausgeprägter Erfolgswillen, Hartnäckigkeit und Verlässlichkeit
- Hohe Eigenmotivation und Durchsetzungsstärke
- Abgeschlossene Berufsausbildung, relevante Vertriebschulungen sind von Vorteil
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Business Development oder Sales Support ist von Vorteil
- Erfahrung in der Healthcare/Life Science Branche ist von Vorteil
- Sichere Microsoft Office und CRM-Kenntnisse
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Strukturierter Arbeitsstil
- Reisebereitschaft

DEINE BENEFITS

- Kleine Teams mit flachen Hierarchien und offener Kommunikation
- Bei guter Performance schneller Aufstieg möglich
- Modernes Büro im Herzen des Finanzviertels Frankfurts
- Flexible Arbeitszeiten (inkl. Home-Office)
- Firmenhandy
- Kostenlose Getränke



DEIN KONTAKT
WIR FREUEN UNS AUF
DEINE BEWERBUNG MIT

- Anschreiben
- Lebenslauf
- Zeugnissen und Zusatzqualifikationen
- Angabe deiner Gehaltsvorstellung
- Frühestmöglicher Eintrittstermin

PER E-MAIL AN

joinus@innovationexperts.de

mediq Innovation Experts GmbH
Neue Mainzer Str. 82
60311 Frankfurt am Main
innovationexperts.de